

保险认知

6 大误区

误区1 投保容易理赔难

有的人买保险后出了险，见保险公司不赔或理赔手续繁多，就认为：“投保容易理赔难，保险都是骗人的”。

其实，很多时候是因为客户自己没有搞清楚保险责任范围，以为自己买了保险，只要出事了，保险公司就得赔，很显然这是不对的。

保险种类细分有几十种，它们都是“各司其职”的。如果一个人仅仅办了重大疾病保险，保险公司就不会承担客户因意外伤害造成的保险责任。同样，如果客户仅仅办过养老保险，客户也自然不能要求保险公司因为自己的肠胃炎进行医疗赔付。每个保险合同都有约定的保险责任和免除责任。

所以，在投保前要了解“保险责任”是至关重要的。切忌盲目听信保险代理的说辞。保险业是一个高淘汰率的行业，会有一些部分保险代理为了业绩考核而误导客户；也会有些新业务员在自己还没弄清保险责任的情况下就去销售保险。

另外，保险金的赔付是需要相关理赔资料的，如果客户所提供的理赔材料不齐全或不明确，保险公司自然有权要求客户补充相关的资料或者亲自调查和核实事故的情况，由此导致的理赔时间延长也在情理之中。

当然，也会有一部分客户故意隐瞒病情带病投保。这种情况保险公司是绝对拒赔的。这也说明诚信是互利的。

误区2 我还年轻，暂不需保险

每个人都经历过年轻，都有过童年生活，都是父母所生亲人所养。未成年时，父母和亲人对我们无私的爱和关怀。成年的我们自然也有责任和义务让含辛茹苦养育我们的父母生活的幸福快乐。

很多人都说过：“我保证我的亲人会幸福快乐的生活”。其实在说这句话时，忽略了一个客观存在的重要事实。那就是风险。

人生最大的遗憾就是无法预知未来，万一遭遇不测，还将如何保证亲人的幸福？

白发人送黑发人的状况比比皆是，对于他们来说那将是灾难性的。年轻的我们，可以通过办理人寿保险，来给自己提供一份保障，一旦遭遇不幸，也只好让父母伤痛的心得到些许慰藉，最起码不会让他们在失去亲人时再遭受经济上的二度伤害，以报答养育之恩。而且年轻人投保人寿保险，费率相对来说更低。

误区3 我非常健康，不需要保险

健康的身体是投保人寿保险的前提。特别健康保险是以人身健康风险为给付条件；保险公司核保时也比较严格。

在身体健康时投保人寿保险，我们才更容易通过核保。况且现在所说的健康仅仅代表自己的过去和现在，却谈不上未来。

人寿保险本身就是提前规划我们的未来，保障未知的风险，不至于在风险到来时手足无措，听天由命。

因此，只有健康的人才有资格买保险，想要留住健康的人才更应该买保险。

另外，人寿保险产品除了包括健康保险外，还包括意外保险、理财保险、养老保险等等。不同的年龄、不同的职业、不同的家庭财务状况各自有其适合的保险产品组合。

误区4 我很富有，不需要保险

华人首富李嘉诚曾经说过：“别人都说我很富有，拥有很多的财富，其实真正属于我个人的财富是给自己和亲人买了充足的人寿保险。”

富有与否是相对来说的，它会因时、因地、因人和因需而异，世界上没有几个人能称得上绝对的富有。

对于很多富有的人来说，高额的收入也造就了高额的日常开支、税收和经营风险。

其实灵活运用保险的风险规避和财务策划功能早已是很多富贵家庭财务安排的一部分。

因为保险可以让一个人或家庭在不确定的未来下一笔可确定的财富。

比如安然总裁“肯尼士·莱”在公司破产、债台高筑的情形下，依然可以悠闲自得的颐养天年。

误区5 人都不在了，要保险金有什么用

人寿保险的保险责任不仅仅局限在死亡赔付，还涵盖医疗赔付、重大疾病给付、收入间断补偿等等。

我们不怕死，但是，我们还要好好的活着。活着就要面对人生的风险，活着就要面对意外、疾病、衰老和人生波折。活着，我们就享受着家人的爱和承担着呵护家人的责任。

很多人都有问过自己：万一遭遇意外了怎么办？万一罹患重大疾病需要巨额的医疗费用怎么办？万一商场沉浮官司缠身该怎么办？其实人寿保险解决的就是家庭的经济问题。

经济更是当代家庭的幸福生活的最主要因素之一。失去经济，家庭的生活是不可想象的。通过人寿保险给家庭更充足的经济保障，不仅仅是爱，也是对家人的一份责任。



误区6 经济压力大，没有闲钱买保险

从保险的原始保障功能来说，没有经济压力的家庭不需要保险。比如巴菲特，如果他患重大疾病了，如果高科技和医生的医术有能力给他医治的话，巴菲特有足够的金钱去治疗，他还需保险保障自己的健康么？

因此，家庭的经济负担重的人更需要人寿保险。因为现在的您能创造财富，家庭的经济尚且如此窘迫，倘若将来您不能创造财富或者失去创造财富的能力的话，那我们所爱的家人怎么生活啊？所以家庭经济负担重的人更需要办保险。

是的，办保险的首要前提就是有缴费能力。何谓缴费能力呢？年交100万令吉算是有缴费能力，年交1万令吉也算是有缴费能力，年交100令吉同样也是有缴费能力。富贵人家办富贵人家的保险，小康之家办小康之家的保险。

